



مدونة المناهج السعودية

<https://eduschool40.blog>

الموقع التعليمي لجميع المراحل الدراسية

في المملكة العربية السعودية



قناة مهام الوظائف

الوصف الوظيفي لمندوب مبيعات سيارات

ما هي وظيفة مندوب مبيعات سيارات؟

مندوب مبيعات سيارات هي وظيفة مهمة في التوكيلات ومعارض بيع السيارات حيث يكون هو المسؤول عن إتمام عمليات البيع من خلال التواصل مع العملاء وتحديد احتياجاتهم مع الميزانيات المتاحة كما يقوم بتقديم الخصائص والميزات والقدرات المختلفة لكل سيارة وإقناع العملاء على اختيار السيارة المناسبة لذلك تحتاج الوظيفة إلى القدرة على التواصل بشكل ايجابي وتحليل احتياجات العملاء لتقديم الاختيار الانسب وتحقيق اعلى نسبة مبيعات.

المهام الوظيفية لوظيفة مندوب مبيعات سيارات:

- دراسة خصائص وقدرات السيارات وفهم جميع تفاصيل الموديلات.
- إجراء المقارنة بين الموديلات التنافسية وفحص السيارات.
- توعية العملاء وبناء العلاقات الايجابية مع العملاء الحاليين والمحتملين.
- تقديم الاقتراحات والرد على استفسارات العملاء .
- التوصية بحملات المبيعات والعروض الترويجية.
- دراسة احتياجات العملاء ودراسة الأسواق.
- فهم اهتمامات العملاء ومطابقة المتطلبات مع الموديلات المختلفة.

- شرح وتوضيح الضمانات والخدمات الخاصة بالسيارات.
- إتمام إجراءات البيع واستكمال عقود البيع وتسليم السيارات.
- تقديم التقارير إلى إدارة المبيعات بشكل دوري.
- قراءة المنشورات المهنية والاطلاع المستمر على المستجدات.
- العمل على تعزيز سمعة الوكالة واستكشاف الفرص المتاحة.

المهارات اللازمة لوظيفة مندوب مبيعات سيارات:

- فهم جيد مجال بيع السيارات ومعرفة الماركات والموديلات المختلفة.
- القدرة على فحص وتحليل خصائص السيارات.
- اجادة مهارات التواصل والتعامل مع الشخصيات المختلفة.
- القدرة على التفاوض وامتلاك مهارات الاقناع.
- فهم احتياجات ومتطلبات العملاء.

متطلبات العمل في وظيفة مندوب مبيعات سيارات:

- الحصول على درجة البكالوريوس في المبيعات.
- الخبرة العملية في وظيفة مندوب مبيعات سيارات

قناة مهام الوظائف

تمت بحمد الله،،،

اتمنى التوفيق للجميع...

لا تنسونا من صالح دعائكم..

قناة مهام الوظائف اضغط هنا

مجموعة أبو الجوهرة التعليمية اضغط هنا

تحت اشراف : أبو الجوهرة

@almroane



قناة مهام الوظائف