**كويزات إدارة التفاوض الفصل الاول 1440 هـ**

**تجميع : Mr:BoGuS & منال الرقيبة**

**تجميع : Mr:BoGuS & منال الرقيبة**

س1/ يرتبط التفاوض بوجود العلاقات الانسانيه ؟

صح

خطا

س2/ يعتبر الانسان كائن مفاوض ؟

صح

خطا

س3/ يخص التفاوض ؟

الدول

الاشخاص
المنظمات
الدول والاشخاص والمنظمات

س4/ اقتصرت المفاوضات في العصر الجاهلي على قضايا ؟

الحرب
التجارة
الصراع بين القبائل
الحرب والتجارة والصراع بين القبائل

س5/ تبداء كل عمليه تفاوضيه بـ ؟

موقف تفاوضي
اتفاق
تنفيذ الاتفاق
مراجعة الاتفاق

س6/ يستخدم التحكيم في التفاوض عند الوصول الى طريق مسدود ؟

صح
خطا

س7/ تبدأ العملية التفاوضيه بتشخيص القضيه التفاوضيه ؟

صح
خطأ

س8/ من نتائج التفاوض ؟

الحوار
التحكيم
الوساطة
الاستسلام

س9/ التفاوض كعملية تبادلية يقوم على ؟

التحكيم
الاخذ والعطاء
العطاء
الاخذ

س10/ نجاح اي عملية تفاوضيه يقوم على ؟

الوساطة
التحكيم
موضوع يتفهمه أحد الاطراف
موضوع يتفهمه جميع الاطراف

س11/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالمفاوض نفسه ؟

لا تتراجع
فكر قبل أن تتكلم
لا تكن فظا كريها
لا تستعجل الأمور

س12/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟

لا تتكبر
كن ايجابيا
ضع أهدافا صغيرة
ضع أهدافا كبيرة

س13/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالتكتيكات التفاوضيه هو ؟

تفحص بنود الاتفاقيه
كن حذراً من الشخص المداهن
كن البادي في العمليه التفاوضيه
لاتكن فظا كريها

س14/ لا تغادر غرفه الاجتماعات مهما كانت الاسباب ؟

صح
خطأ

س15/ اطل وقت الاجتماع اذا ماشعرت ان اهدافك تحققت ؟

صح
خطأ

س16/ تختلف مناهج التفاوض وفقاً لشخصيه اطراف التفاوض ؟

صح
خطأ

س17/ لاتفاوض ناجح بدون منهج يقوم عليه ؟

صح
خطأ

س18/من العوامل التي تحدد المنهج التفاوضي الذي يمكن ان يلجاء اليه المفاوض ؟

طبيعه القضايا المتنازع عليها
الوقت المتوافر للتفاوض
ميزان القوى
طبيعه القضايا المتنازع عليها ، الوقت المتوافر لتفاوض ، ميزان القوى

س19/ عندما تكون القضايا المتنازع عليها ذات ابعاد متعدده فتكون النيه نحو تبني منهج ؟

الوساطه
التحكيم
المساومه
الجهد المشترك لحل المشكلات

س20/ اذا كان الوقت المتوافر لتفاوض قصيراً فتكون النيه نحو تبني منهج ؟

الوساطه
الجهد المشترك لحل المشكلات
التحكيم
المساومة

س21/ قصد بالافراد التي تباشر فعلياً عملية التفاوض بالفريق المتحدث ؟

صح
خطأ

س22/ يعتبر الاحتفاظ بالفريق التفاوضي نفسه طوال اجراء المفاوضات ضرورياً ؟

صح
خطأ

س23/غالباً ما تتضمن المفاوضات الادوار التاليه ؟

الموجه
المتحدث
المقرر
الموجه و المتحدث و المقرر

س24/ الموجه هو الذي ؟

يقرر الاتفاق
 يقوم بتحليل التفاعلات
يدوّن مراحل المناقشات
يتولى المناقشه

س25/ عند اختيار رئيس الفريق التفاوضي يجب ان تكون منزلته مقارنة لمنزلة رئيس فريق الخصم ؟

متساوية
أكبر
أقل
لا قيمة لها

س26/ يعني حاصل الصفر أن ما يكسبه أحد الأشخاص يخسره الشخص الاخر ؟

صح
خطأ,br>

س27/ تهدف الأسئلة المحددة الى الاستطلاع ومحاولة وضع إطار عام للمناقشه ؟

صح
خطأ

س28/ يتميز الصراع التكاملي بـ ؟

وجود كسب مقابل خسارة
عدم وجود كسب مقابل خسارة
نظرية حاصل الصفر
 نظرية حاصل الواحد

س29/ الأسئلة المحددة هي التي تلقى بهدف الحصول على ؟

معلومات تفصيلية
معلومات عامة
 معلومات سرية
معلومات إستطلاعية

س30/ يمارس اسلوب المفاوض العدواني عادة ؟

بإحداث خلاف و نزاع بين أعضاء فريق الخصم
 في نهاية الجلسة التفاوضية
في أثناء الجلسة التفاوضية
 قبل أن تبدأ الجلسة التفاوضية

**عرض النتيجة**

الاجابات الصحيحة للكويز
:
س1/  صح
س2/ صح
س3/ الدول و الاشخاص والمنظمات
س4/ الحرب و التجاره والصراع بين القبائل
س5/ موقف تفاوضي
س6/ صح
س7/ صح
س8/ الاستسلام
س9/ الأخذ والعطاء
س10/ موضوع يتفهمه جميع اطراف التفاوض
س11/ لا تستعجل الامور
س12/ لاتتكبر
س13/ كن البادي في العمليه التفاوضيه
س14/ خطا
س15/ خطا
س16/ صح
س17/ صح
س18/ طبيعة القضايا المتنازع ، عليها الوقت المتوافر للتفاوض ، ميزان القوى
س19/ الجهد المشترك لحل المشكلات
س20/ المساومة
س21/ خطأ
س22/ خطأ
س23/ الموجه والمتحدث والمقرر
س24/ يقوم بتحليل التفاعلات
س25/ متساوية
س26/ صح
س27/ خطأ
س28/ عدم وجود كسب مقابل خسارة
س29/ معلومات تفصيلية
س30/ قبل أن تبدأ الجلسة التفاوضية