



قناة مهام الوظائف

المهام الوظيفية لمهندس مبيعات

ماهي وظيفة مهندس مبيعات؟

هي وظيفة مهمة في القطاع الصناعي وليست تخصص علمي أو أكاديمي حيث يقوم بالتعامل مع المبيعات بطريقة هندسية وتقنية واستخدام معلومات هندسية تهدف إلى تعزيز عملية البيع ويقوم بدعم المسؤولين التنفيذيين للمبيعات على حل مشكلات البيع والشراكة مع المديرين التنفيذيين للمبيعات لتخطيط وإعداد وتنفيذ الصفقات الاستراتيجية في دورات المبيعات والإشراف على عمل نماذج لحالة الأعمال المالية المرتبطة بكل فرصة مبيعات متاحة وضمان مستويات عالية من رضا العملاء.

المهام الوظيفية لمهندس مبيعات:

- تقديم الدعم لفريق عمل المبيعات وحل المشكلات التقنية.
- التعاون مع المديرين التنفيذيين للمبيعات لتخطيط وإعداد وتنفيذ الصفقات الاستراتيجية في دورات المبيعات.
- إعداد نماذج للميزانيات وفرص المبيعات المتاحة.

- دراسة احتياجات ومتطلبات العملاء وتقديم الحلول والمقترحات المناسبة.
- إنشاء وتقديم العروض التوضيحية القوية التي تنقل بوضوح القيمة المضافة.
- إدارة جميع الجوانب الفنية لاستجابات طلب تقديم العروض وطلب المعلومات.
- التواصل الفعال مع احتياجات العميل والبحث والتطوير لتحسين المنتجات في المستقبل.
- جمع المعلومات عن المنافسين وتحديد نقاط القوة والفرص المتاحة.

المهارات اللازمة لوظيفة مهندس مبيعات:

- القدرة على تحقيق نسب المبيعات المطلوبة.
- القدرة على إقامة علاقات قوية وطويلة الأمد مع المسؤولين التنفيذيين في المؤسسات المختلفة.
- القدرة على شرح وتقديم المفاهيم المعقدة بطريقة ابداعية سهلة الفهم.
- الخلفية تقنية القوية مع الفهم الجيد و الخبرة العملية في تطوير البرمجيات وتقنيات الويب.
- مهارات التواصل الكتابية والشفوية بشكل ممتاز.
- القدرة على التفاوض وامتلاك مهارات العرض والتقديم.
- القدرة على السفر والتنقل بشكل مستمر.

متطلبات العمل في وظيفة مهندس مبيعات:

- الحصول على درجة البكالوريوس.
- الخبرة السابقة في وظيفة مهندس مبيعات.
- وجود سجل إثبات نسبة المبيعات المطلوبة.

تمت بحمد الله،،،

اتمنى التوفيق للجميع...

لا تنسونا من صالح دعائكم..

قناة مهام الوظائف اضغط هنا

مجموعة أبو الجوهرة التعليمية اضغط هنا

تحت اشراف : أبو الجوهرة

@almroane



قناة مهام الوظائف