



مدونة المناهج السعودية

<https://eduschool40.blog>

الموقع التعليمي لجميع المراحل الدراسية

في المملكة العربية السعودية



قناة مهام الوظائف

المهام الوظيفية لمطور اعمال :

مهام مدير تطوير الاعمال (Business Development Manager)

ان عملية تطوير الأعمال تشمل تقنيات متعددة تم تصميمها من أجل تنمية المشاريع التجارية ، ومن هذه التقنيات تقييم الفرص التسويقية والأسواق المحتملة والمستهدفة، ومنها كذلك جمع المعلومات عن الزبائن والمنافسين ، أخذ الاسبقية في بعض الأسواق (Lead). ويرتكز تطوير الأعمال على تقييم العمل وتحقيق اقصى ما يمكن تحقيقه من خلال توظيف التسويق والمبيعات وادارة المعلومات اضافة الى الجودة المقدمة جميع هذه المهام هي ما يتركز عليه عمل مدير تطوير الأعمال.

ومن السائد التعرف على مدير تطوير الأعمال بأنه اقتصادي ومخطط أعمال، فهو المسؤول عن استغلال الفرص المتاحة مما يدعم وضع الشركة التنافسي والاقتصادي، ولنعترف جميعا أن نجاح المؤسسات والشركات هو قائم بشكل اساسي من بعد توفيق الله على المعرفة الجيدة بأفضل ما يمكن تطبيقه من أساليب ونظريات ادارية.

ان مدراء تطوير الأعمال المميزين يخفون خلفهم عادة الابداع والابتكار ، بحيث يقومون باخذ قرارات مهمة تتعلق بالعمل والهيكله بحيث تأتي بجديد أو تقوم على تحديث قديم.

وعليه فان كل مدير تطوير أعمال يجب أن يتوفر فيه ما يلي:



* خبرة مبيعات معتبرة.

* الترتيب والنظام.

* القدرة على التفاوض بشكل جيد.

* التجاوب مع التغيرات الاقتصادية والتشريعية وتفاوت أسعار العملات.

* القدرة على كتابة التقارير العملية.

* مهارة في العروض التقديمية (Presentations).

* القدرة على السفر محليا ودوليا.

* مهارات اتصال قوية تنطوي على ايصال الفكرة بوضوح.

في حقيقة الأمر فان مدير تطوير الأعمال يعمل على توسيع انتشار منتج الشركة وكذلك على حصد دخل أكبر للشركة، ويتم تحقيق هذا الأمر بالبحث عن أسواق جديدة وجذب عملاء جدد مدعمة بخطط استراتيجية وخطط للمبيعات تحدد نقاط البيع المفضلة.

قناة مهام الوظائف

في الشركات الكبيرة يعمل مدير تطوير الأعمال مع قسمي المبيعات والتسويق اضافة الى أهم المؤسسات الصناعية والحكومية (وطنيًا وعالميًا) لذلك كان شرط القدرة على التنقل صفة ضرورية في مدير تطوير الأعمال. ولكن في الشركات الصغيرة يعمل مدير تطوير الأعمال مباشرة مع أصحاب العمل ومجلس الإدارة ..على اية حال يكون اتصاله في الشركات الكبرى مع أعلى هيئة في التسويق والمبيعات.

مهام مدير تطوير الأعمال:

- * معرفة الحالات الاقتصادية السائدة والمتعلقة بنوع العمل التي تقوم به الشركة كالمنافسة مثلاً.
- * القيام بدراسات سوق مكثفة قبل البدء في أي مشروع والاستمرار في جمع المعلومات مع حياة المشروع أو التجارة.
- * اعداد خطة عمل (Business Plan) بشكل مفصل يضمن عدم الانحراف عن أهداف الشركة.
- * ضمان توفر مصادرة مالية كافية من اجل التوسع المستقبلي.
- * الاتصال مع الخبراء من اجل الحصول على معلومات احترافية منهم ، ومن ذلك الاتصال مع محاسبين او محامين خبراء في قطاع العمل الذي يقوم به.
- * المواظبة على حضور الورشات والمعارض التجارية والعروض التقديمية من اجل ضمان معرفتك بكل ما هو جديد فيما يخص عملك.
- * اجراء تحليل مستمر لحالة الشركة تعتمد على تحليل (SWOT) من اجل اعداد خطة استراتيجية أكثر دقة.

قناة مهام الوظائف

تمت بحمد الله،،،
اتمنى التوفيق للجميع...
لا تنسونا من صالح دعائكم..

قناة مهام الوظائف اضغط هنا
مجموعة أبو الجوهرة التعليمية اضغط هنا

تحت اشراف : أبو الجوهرة

@almroane



قناة مهام الوظائف