مراجعه اللقاء الأول والثاني والثالث

ماده مبادى التفاوض المستوى السابع

***س1/ يعتبر الانسان كائن مفاوض ؟*** *أ/ صح

ب/ خطا*

***/ يخص التفاوض ؟*** *أ/ الدول

ب/ الاشخاص

ج/ المنظمات

د/ الدول و الاشخاص والمنظمات*

***/ يمكن ان تنتهي العمليه التفاوضيه :*** *أ) بتواصل الخلاف

ب) بتوقف المفاوضات

ج) أ وب

د) بالموقف التفاوضي*

***/ تختفي العمليه التفاوضيه ب:*** *أ) الاتفاق بين الاطراف المتفاوضه

ب) غياب الموقف التفاوضي

ج) أ و ب*

***/ يعتبر التفاوض :*** *أ) وسيلة البعض لتغيير واقع قائم وتعويضه بواقع جديد

ب) احد المداخل الانسانيه التي يستخدمها البشر لايجاد عالم اكثر امناً

ج) أ و ب*

***/ ارتبطت العمليه التفاوضيه بوجود ادم عليه اللام ،وهي متمره باتمرار العمليه التناليه :*** *أ) صح

ب) خطأ*

***س7/ يعتبر الموقف التفاوضي نقطة انطلاق العمليه التفاوضيه :*** *أ) صح

ب) خطأ*

***/لا يمكن ان تتدخل اطراف اخرى في العمليه التفاوضيه :*** *أ) صح

ب) خطأ*

***/ يهدف التفاوض الى تويع شقة الخلاف بين المتفاوضين :*** *أ) صح

ب) خطأ*

***/يمكن التفاوض اثناء وجبات الطعام :*** *أ) صح

ب) خطأ*

***س11/ دائماً ما تصل العملية التفاوضيه الى اتفاق بين اطراف التفاوض :*** *أ) صح

ب) خطأ*

***/ يعك التفاوض علاقة:*** *أ) اختياريه

ب) اجباريه

ج) اوب*

***/ العمليه التفاوضيه هي حديثه ولم توجد من قبل :*** *أ) صح

ب) خطأ*

***س14/ مرت العملية التفاوضيه في التاريخ :*** *أ) 3 مراحل

ب) 6 مراحل

ج) 4 مراحل

د)5 مراحل*

***/ اصبح للتفاوض اليوم حاجة:*** *أ) لا معنى لها

ب) اكثر إلحاحاً

ج) اقل إلحاحاً

د) غير ملحه*

***/ ارتكز الالوب التفاوضي في الالام على :*** *أ) الترهيب

ب) الاقناع

ج) التهديد*

***/يتخدم التحكيم في التفاوض عند الوصول الى طريق مدود :*** *أ)صح

ب)خطأ*

***س18/ تبدأ العملية التفاوضيه بتشخيص القضيه التفاوضيه :*** *أ) صح

ب) خطأ*

***/ من نتائج التفاوض :*** *أ) الحوار

ب)التحكيم

ج) الوساطه

د) الاستسلام*

***/التفاوض كعملية تبادلية يقوم على :*** *أ)التحكيم

ب)الأخذ والعطاء

ج)العطاء

د)الأخذ*

***س21/ يتصف التفاوض في المجال العسكري :*** *أ) بالتفوض السياسي

ب) بعدم السريه

ج) بالسريه

د) لا شيء مما ذكر*

***/ نجاح اي عمليه تفاوضيه يقوم على :*** *أ) موضوع يتفهمه اطراف التفاوض

ب) موضوع يتفهمه احد اطراف التفاوض

ج) موضوع لا يتفهمه اطراف التفاوض

د) لا شيء منا ذكر*

***/ يعني الطريق المدود في العمليه التفاوضيه :*** *أ) اصرار كل طرف على رأيه

ب) اتباع كل طرف تكتيكات غامضه

ج) اتباع كل طرف اهدافاً غامضه

د) اتباع كل طرف استراتيجيات غامضه*

***/ يعني الحل الوط تنازل اطراف التفاوض عن بعض اهدافهم الكبرى :*** *أ) صح

ب) خطأ*

***/ تعتمد التويه على عقلية :*** *أ) التملق

ب) انا افوز

ج) لا احد يفوز

د) لا شيء مما ذكر*

***/تعني الماومه :*** *أ) اعطاء تنازلات بلا مقابل

ب)اخذ مكاسب

ج) اعطاء تنازلات مقابل مكاسب

د) تقديم تنازلات*

***س27/ تبدأ العمليه التفاوضيه ب:*** *أ) تشخيص القضيه التفاوضيه

ب) متابعة تنفيذ الاتفاق

ج) التوصل الى اتفاق

د) لا يوجد خيار صحيح*

***/ يقوم الويط في العمليه التفاوضيه ب :*** *أ) اتخاذ قرار حل للصراع

ب) تقديم مقترحات لاطراف التفاوض

ج) أ و ب

د) لا شيء مما ذكر*

***/ تعددت مجالات التفاوض ببب:*** *أ) تشابك المصالح

ب) تعدد المصالح

ج) أ وب

د) لا شيء مما ذكرا*

***/يعتبر التفاوض اداة :*** *أ) لحل الصراع بين اطراف التفاوض

ب) للتفاعل بين اطراف التفاوض

ج) للحوار بين اطراف التفاوض

د) جميع ما ذكر*

***س31/ تنتهي العمليه التفاوضيه ب :*** *أ) التوصل الى اتفاق

ب) تشخيص القضيه التفاوضيه

ج) متابعة تنفيذ الاتفاق

د) لا شيء مما ذكر*

***/ عودة المفاوض لتصحيح خطأ ابق :*** *أ) سيضعف من موقفه التفاوضي

ب) سيقوي من موقفه التفاوضي

ج) لا تأثير له من موقفه التفاوضي

د) لا شيء مما ذكر*

***/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالمفاوض نفه ؟*** *أ/لاتتراجع

ب/ فكر قبل ان تتكلم

ج/لاتكن فظا كريهاً

د/ لاتستعجل الامور*

***س34/ من مبادى التفاوض التيً تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟*** *أ/ لاتتكبر

ب/ كن ايجابياً

ج/ ضع اهداف صغيره

د/ ضع اهداف كبيره*

***/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالتكتيكات التفاوضيه هو ؟*** *أ/ تفحص بنود الاتفاقيه

ب/ كن حذراً من الشخص المداهن

ج/ كن البادي في العمليه التفاوضيه

د/ لاتكن فظا كريها*

***/ لا تغادر غرفه الاجتماعات مهما كانت الاباب ؟*** *أ/ صح

ب/ خطا*

***/ اطل وقت الاجتماع اذا ماشعرت ان اهدافك تحققت ؟*** *أ/ صح

ب/ خطا*

***/ من مبادى التفاوض التي تتعلق باللوك التفاوضي؟*** *أ/ لاتعمل المخطط

ب/ عدم احترام الهويه الشخصيه

ج/ التكلم قبل التفكير

د/احترام الهويه الشخصيه*

***س39/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟*** *أ/ لاتكن صادقاً

ب/كن على عجله

ج/ الانفعال المخطط

د/ كن صادقاً*

***/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالتكتيكات التفاوضيه ؟*** *أ/ تجنب الجلسات التفاوضيه الطويله

ب/تجنب الجلسات التفاوضيه القصيره

ج/ التسرع فالرد

د/الانفعال المخطط*

***/من مبادى التفاوض التي تتعلق بالمفاوض ؟*** *أ/ عدم الاستعجال

ب/ التردد

ج/ الهدوء وضبط الاعصاب

د/ الانفعال المخطط*

***/ من المبادى التي تتعلق بالمفاوض ؟*** *أ/ لاتفكر قبل ان تتكلم

ب/ التردد

ج/ التشاؤم

د/ كن هادئاً*

***س43/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟*** *أ/ لاتكن على عجله

ب/ كن على عجله

ج/ لاتكن صادقاً*

***/ من مبادى التفاوض التي تتعلق باللوك التفاوضي ؟*** *أ/ تفهم احاسيس الطرف الاخر

ب/ عدم تفهم احاسيس الطرف الاخر

ج/ عدم التردد

د/ التردد*

***/من مبادى التفاوض التي تتعلق بالمفاوض ؟*** *أ/ عدم التردد

ب/ التردد

ج/ لايوجد اجابه

د/ الانفعال المخطط*

***/من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟*** *أ/ لاتتسرع

ب/ لاتتكبر

ج/ أ+ب

د/ لاشي مما سبق*

***/تنقم مبادى التفاوض الى ؟*** *أ/ 3 أقسام

ب/ 4 أقسام

ج/ 5اقسام

6/اقسام*

***/ من مبادى التي تتعلق بالمفاوض ؟*** *أ/ الانفعال المخطط

ب /مراعاه مبداء السريه

ج/عدم مراعاه مبداء السريه

د/ لاشي مما سبق*

***س /من مبادى التفاوض التي تتعلق بالسلوك التفاوضي ؟*** *أ/ التردد

ب/ الاقتصاد في الكلمات

ج/ أ+ب*

***/من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات هو ؟*** *أ/متصيد للاخطا

ب/كن على عجله

ج/ لاتتراجع*

***نتيجة الاختبار***

س/يعتبر الانسان كائن مفاوض ؟
أ/ صح ✅
ب/ خطا

س/ يخص التفاوض ؟
أ/ الدول
ب/ الاشخاص
ج/ المنظمات
د/ الدول و الاشخاص والمنظمات ✅
س/ يمكن ان تنتهي العمليه التفاوضيه :
أ) بتواصل الخلاف
ب) بتوقف المفاوضات
ج) أ وب ✅
د) بالموقف التفاوضي
س/ تختفي العمليه التفاوضيه ب:
أ) الاتفاق بين الاطراف المتفاوضه
ب) غياب الموقف التفاوضي
ج) أ و ب✅

س/ يعتبر التفاوض :
أ) وسيلة البعض لتغيير  واقع قائم وتعويضه بواقع جديد
ب) احد المداخل الانسانيه التي يستخدمها البشر لايجاد عالم اكثر امناً
ج) أ و ب✅

س/ ارتبطت العمليه التفاوضيه بوجود ادم عليه السلام ،وهي مستمره باستمرار العمليه التناسليه :
أ) صح ✅
ب) خطأ

س/ يعتبر الموقف التفاوضي نقطة انطلاق العمليه التفاوضيه :
أ) صح✅
ب) خطأ

س/لا يمكن ان تتدخل اطراف اخرى في العمليه التفاوضيه :
أ) صح
ب) خطأ✅

س/ يهدف التفاوض الى توسيع شقة الخلاف بين المتفاوضين :
أ) صح
ب) خطأ✅

س/يمكن التفاوض اثناء وجبات الطعام :
أ) صح
ب) خطأ✅

س/ دائماً ما تصل العملية التفاوضيه الى اتفاق بين اطراف التفاوض :
أ) صح
ب) خطأ✅

س/ يعكس التفاوض علاقة:
أ) اختياريه✅
ب) اجباريه
ج) اوب

س/ العمليه التفاوضيه هي حديثه ولم توجد من قبل :
أ) صح
ب) خطأ✅

س/ مرت العملية التفاوضيه في التاريخ :
أ) 3 مراحل ✅
ب) 6 مراحل
ج) 4 مراحل
د)5 مراحل
س/ اصبح للتفاوض اليوم حاجة:
أ) لا معنى لها
ب) اكثر إلحاحاً✅
ج) اقل إلحاحاً
د) غير ملحه
س/ ارتكز الاسلوب التفاوضي في الاسلام على :
أ) الترهيب
ب) الاقناع✅
ج) التهديد

س/يستخدم التحكيم في التفاوض عند الوصول الى طريق مسدود :
أ)صح ✅
ب)خطأ

س/تبدأ العملية التفاوضيه بتشخيص القضيه التفاوضيه :
أ) صح ✅
ب) خطأ

س/ من نتائج التفاوض :
أ) الحوار
ب)التحكيم
ج) الوساطه
د) الاستسلام✅
س/التفاوض كعملية تبادلية يقوم على :
أ)التحكيم
ب)الأخذ والعطاء✅
ج)العطاء
د)الأخذ
س/ يتصف التفاوض في المجال العسكري :
أ) بالتفوض السياسي
ب) بعدم السريه
ج) بالسريه ✅
د) لا شيء مما ذكر
س/ نجاح اي عمليه تفاوضيه يقوم على :
أ) موضوع يتفهمه اطراف التفاوض ✅
ب) موضوع يتفهمه احد اطراف التفاوض
ج) موضوع لا يتفهمه اطراف التفاوض
د) لا شيء منا ذكر
س/ يعني الطريق المسدود في العمليه التفاوضيه :
أ) اصرار كل طرف على رأيه ✅
ب) اتباع كل طرف تكتيكات غامضه
ج) اتباع كل طرف اهدافاً غامضه
د) اتباع كل طرف استراتيجيات غامضه
س/ يعني الحل الوسط تنازل اطراف التفاوض عن بعض اهدافهم الكبرى :
أ) صح
ب) خطأ✅

س/ تعتمد التسويه على عقلية :
أ) التملق
ب) انا افوز
ج) لا احد يفوز ✅
د) لا شيء مما ذكر
س/تعني المساومه :
أ) اعطاء تنازلات بلا مقابل
ب)اخذ مكاسب
ج) اعطاء تنازلات مقابل مكاسب ✅
د) تقديم تنازلات
س/تبدأ  العمليه التفاوضيه ب:
أ) تشخيص القضيه التفاوضيه ✅
ب) متابعة تنفيذ الاتفاق
ج) التوصل الى اتفاق
د) لا يوجد خيار صحيح
س/ يقوم الوسيط في العمليه التفاوضيه ب :
أ) اتخاذ قرار حل للصراع
ب) تقديم مقترحات لاطراف التفاوض ✔️
ج) أ و ب
د) لا شيء مما ذكر
س/ تعددت مجالات التفاوض بسبب:
أ) تشابك المصالح
ب) تعدد المصالح
ج) أ وب ✅
د) لا شيء مما ذكرا
س/يعتبر التفاوض اداة :
أ) لحل الصراع بين اطراف التفاوض
ب) للتفاعل بين اطراف التفاوض
ج) للحوار بين اطراف التفاوض
د) جميع ما ذكر✅
س/ تنتهي العمليه التفاوضيه ب :
أ) التوصل الى اتفاق
ب) تشخيص القضيه التفاوضيه
ج) متابعة تنفيذ الاتفاق✅
د) لا شيء مما ذكر
س/ عودة المفاوض لتصحيح خطأ سابق :
أ) سيضعف من موقفه التفاوضي ✅
ب) سيقوي من موقفه التفاوضي
ج) لا تأثير له من موقفه التفاوضي
د) لا شيء مما ذكر
س/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالمفاوض نفسه ؟
أ/لاتتراجع
ب/ فكر قبل ان تتكلم
ج/لاتكن فظا كريهاً
د/ لاتستعجل الامور ✅
س/ من مبادى التفاوض التيً تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟
أ/ لاتتكبر ✅
ب/ كن ايجابياً
ج/ ضع اهداف صغيره
د/ ضع اهداف كبيره
س/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالتكتيكات التفاوضيه هو ؟
أ/ تفحص بنود الاتفاقيه
ب/ كن حذراً من الشخص المداهن
ج/ كن البادي في العمليه التفاوضيه ✅
د/ لاتكن فظا كريها
س/ لا تغادر غرفه الاجتماعات مهما كانت الاسباب ؟
أ/ صح
ب/ خطا ✅

س/ اطل وقت الاجتماع اذا ماشعرت ان اهدافك تحققت ؟
أ/ صح
ب/ خطا ✅

س/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالسلوك التفاوضي؟
أ/ لاتعمل المخطط
ب/ عدم احترام الهويه الشخصيه
ج/ التكلم قبل التفكير
د/احترام الهويه الشخصيه ✅
س/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟
أ/ لاتكن صادقاً
ب/كن على عجله
ج/ الانفعال المخطط
د/ كن صادقاً ✅
س/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالتكتيكات التفاوضيه ؟
أ/ تجنب الجلسات التفاوضيه الطويله ✅
ب/تجنب الجلسات التفاوضيه القصيره
ج/ التسرع فالرد
د/الانفعال المخطط
س/من مبادى التفاوض التي تتعلق بالمفاوض ؟
أ/ عدم الاستعجال
ب/ التردد
ج/ الهدوء وضبط الاعصاب ✅
د/ الانفعال المخطط
س/ من المبادى التي تتعلق بالمفاوض ؟
أ/ لاتفكر قبل ان تتكلم
ب/ التردد
ج/ التشاؤم
د/ كن هادئاً✅
س/من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟
أ/ لاتكن على عجله ✅
ب/ كن على عجله
ج/ لاتكن صادقاً

س/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالسلوك التفاوضي ؟
أ/ تفهم احاسيس الطرف الاخر ✅
ب/ عدم تفهم احاسيس الطرف الاخر
ج/ عدم التردد
د/ التردد
س/من مبادى التفاوض التي تتعلق بالمفاوض ؟
أ/ عدم التردد ✅
ب/ التردد
ج/ لايوجد اجابه
د/ الانفعال المخطط
س/من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟
أ/ لاتتسرع
ب/ لاتتكبر
ج/ أ+ب ✅
د/ لاشي مما سبق
س/تنقسم مبادى التفاوض الى ؟
أ/ 3 أقسام
ب/ 4 أقسام ✅
ج/ 5اقسام
6/اقسام
س / من مبادى التي تتعلق بالمفاوض ؟
أ/ الانفعال المخطط
ب /مراعاه مبداء السريه ✅
ج/عدم مراعاه مبداء السريه
د/ لاشي مما سبق
س /من مبادى التفاوض التي تتعلق بالسلوك التفاوضي ؟
أ/ التردد
ب/ الاقتصاد في الكلمات ✅
ج/ أ+ب

س/من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات هو ؟
أ/متصيد للاخطا
ب/كن على عجله
ج/ لاتتراجع ✅