مراجعه اللقاء الأول والثاني والثالث

ماده مبادى التفاوض المستوى السابع

***س1/ يعتبر الانسان كائن مفاوض ؟*** *أ/ صح  
  
ب/ خطا*

***/ يخص التفاوض ؟*** *أ/ الدول  
  
ب/ الاشخاص  
  
ج/ المنظمات  
  
د/ الدول و الاشخاص والمنظمات*

***/ يمكن ان تنتهي العمليه التفاوضيه :*** *أ) بتواصل الخلاف  
  
ب) بتوقف المفاوضات  
  
ج) أ وب  
  
د) بالموقف التفاوضي*

***/ تختفي العمليه التفاوضيه ب:*** *أ) الاتفاق بين الاطراف المتفاوضه  
  
ب) غياب الموقف التفاوضي  
  
ج) أ و ب*

***/ يعتبر التفاوض :*** *أ) وسيلة البعض لتغيير واقع قائم وتعويضه بواقع جديد  
  
ب) احد المداخل الانسانيه التي يستخدمها البشر لايجاد عالم اكثر امناً  
  
ج) أ و ب*

***/ ارتبطت العمليه التفاوضيه بوجود ادم عليه اللام ،وهي متمره باتمرار العمليه التناليه :*** *أ) صح  
  
ب) خطأ*

***س7/ يعتبر الموقف التفاوضي نقطة انطلاق العمليه التفاوضيه :*** *أ) صح  
  
ب) خطأ*

***/لا يمكن ان تتدخل اطراف اخرى في العمليه التفاوضيه :*** *أ) صح  
  
ب) خطأ*

***/ يهدف التفاوض الى تويع شقة الخلاف بين المتفاوضين :*** *أ) صح  
  
ب) خطأ*

***/يمكن التفاوض اثناء وجبات الطعام :*** *أ) صح  
  
ب) خطأ*

***س11/ دائماً ما تصل العملية التفاوضيه الى اتفاق بين اطراف التفاوض :*** *أ) صح  
  
ب) خطأ*

***/ يعك التفاوض علاقة:*** *أ) اختياريه  
  
ب) اجباريه  
  
ج) اوب*

***/ العمليه التفاوضيه هي حديثه ولم توجد من قبل :*** *أ) صح  
  
ب) خطأ*

***س14/ مرت العملية التفاوضيه في التاريخ :*** *أ) 3 مراحل  
  
ب) 6 مراحل  
  
ج) 4 مراحل  
  
د)5 مراحل*

***/ اصبح للتفاوض اليوم حاجة:*** *أ) لا معنى لها  
  
ب) اكثر إلحاحاً  
  
ج) اقل إلحاحاً  
  
د) غير ملحه*

***/ ارتكز الالوب التفاوضي في الالام على :*** *أ) الترهيب  
  
ب) الاقناع  
  
ج) التهديد*

***/يتخدم التحكيم في التفاوض عند الوصول الى طريق مدود :*** *أ)صح  
  
ب)خطأ*

***س18/ تبدأ العملية التفاوضيه بتشخيص القضيه التفاوضيه :*** *أ) صح  
  
ب) خطأ*

***/ من نتائج التفاوض :*** *أ) الحوار  
  
ب)التحكيم  
  
ج) الوساطه  
  
د) الاستسلام*

***/التفاوض كعملية تبادلية يقوم على :*** *أ)التحكيم  
  
ب)الأخذ والعطاء  
  
ج)العطاء  
  
د)الأخذ*

***س21/ يتصف التفاوض في المجال العسكري :*** *أ) بالتفوض السياسي  
  
ب) بعدم السريه  
  
ج) بالسريه  
  
د) لا شيء مما ذكر*

***/ نجاح اي عمليه تفاوضيه يقوم على :*** *أ) موضوع يتفهمه اطراف التفاوض  
  
ب) موضوع يتفهمه احد اطراف التفاوض  
  
ج) موضوع لا يتفهمه اطراف التفاوض  
  
د) لا شيء منا ذكر*

***/ يعني الطريق المدود في العمليه التفاوضيه :*** *أ) اصرار كل طرف على رأيه  
  
ب) اتباع كل طرف تكتيكات غامضه  
  
ج) اتباع كل طرف اهدافاً غامضه  
  
د) اتباع كل طرف استراتيجيات غامضه*

***/ يعني الحل الوط تنازل اطراف التفاوض عن بعض اهدافهم الكبرى :*** *أ) صح  
  
ب) خطأ*

***/ تعتمد التويه على عقلية :*** *أ) التملق  
  
ب) انا افوز  
  
ج) لا احد يفوز  
  
د) لا شيء مما ذكر*

***/تعني الماومه :*** *أ) اعطاء تنازلات بلا مقابل  
  
ب)اخذ مكاسب  
  
ج) اعطاء تنازلات مقابل مكاسب  
  
د) تقديم تنازلات*

***س27/ تبدأ العمليه التفاوضيه ب:*** *أ) تشخيص القضيه التفاوضيه  
  
ب) متابعة تنفيذ الاتفاق  
  
ج) التوصل الى اتفاق  
  
د) لا يوجد خيار صحيح*

***/ يقوم الويط في العمليه التفاوضيه ب :*** *أ) اتخاذ قرار حل للصراع  
  
ب) تقديم مقترحات لاطراف التفاوض  
  
ج) أ و ب  
  
د) لا شيء مما ذكر*

***/ تعددت مجالات التفاوض ببب:*** *أ) تشابك المصالح  
  
ب) تعدد المصالح  
  
ج) أ وب  
  
د) لا شيء مما ذكرا*

***/يعتبر التفاوض اداة :*** *أ) لحل الصراع بين اطراف التفاوض  
  
ب) للتفاعل بين اطراف التفاوض  
  
ج) للحوار بين اطراف التفاوض  
  
د) جميع ما ذكر*

***س31/ تنتهي العمليه التفاوضيه ب :*** *أ) التوصل الى اتفاق  
  
ب) تشخيص القضيه التفاوضيه  
  
ج) متابعة تنفيذ الاتفاق  
  
د) لا شيء مما ذكر*

***/ عودة المفاوض لتصحيح خطأ ابق :*** *أ) سيضعف من موقفه التفاوضي  
  
ب) سيقوي من موقفه التفاوضي  
  
ج) لا تأثير له من موقفه التفاوضي  
  
د) لا شيء مما ذكر*

***/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالمفاوض نفه ؟*** *أ/لاتتراجع  
  
ب/ فكر قبل ان تتكلم  
  
ج/لاتكن فظا كريهاً  
  
د/ لاتستعجل الامور*

***س34/ من مبادى التفاوض التيً تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟*** *أ/ لاتتكبر  
  
ب/ كن ايجابياً  
  
ج/ ضع اهداف صغيره  
  
د/ ضع اهداف كبيره*

***/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالتكتيكات التفاوضيه هو ؟*** *أ/ تفحص بنود الاتفاقيه  
  
ب/ كن حذراً من الشخص المداهن  
  
ج/ كن البادي في العمليه التفاوضيه  
  
د/ لاتكن فظا كريها*

***/ لا تغادر غرفه الاجتماعات مهما كانت الاباب ؟*** *أ/ صح  
  
ب/ خطا*

***/ اطل وقت الاجتماع اذا ماشعرت ان اهدافك تحققت ؟*** *أ/ صح  
  
ب/ خطا*

***/ من مبادى التفاوض التي تتعلق باللوك التفاوضي؟*** *أ/ لاتعمل المخطط  
  
ب/ عدم احترام الهويه الشخصيه  
  
ج/ التكلم قبل التفكير  
  
د/احترام الهويه الشخصيه*

***س39/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟*** *أ/ لاتكن صادقاً  
  
ب/كن على عجله  
  
ج/ الانفعال المخطط  
  
د/ كن صادقاً*

***/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالتكتيكات التفاوضيه ؟*** *أ/ تجنب الجلسات التفاوضيه الطويله  
  
ب/تجنب الجلسات التفاوضيه القصيره  
  
ج/ التسرع فالرد  
  
د/الانفعال المخطط*

***/من مبادى التفاوض التي تتعلق بالمفاوض ؟*** *أ/ عدم الاستعجال  
  
ب/ التردد  
  
ج/ الهدوء وضبط الاعصاب  
  
د/ الانفعال المخطط*

***/ من المبادى التي تتعلق بالمفاوض ؟*** *أ/ لاتفكر قبل ان تتكلم  
  
ب/ التردد  
  
ج/ التشاؤم  
  
د/ كن هادئاً*

***س43/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟*** *أ/ لاتكن على عجله  
  
ب/ كن على عجله  
  
ج/ لاتكن صادقاً*

***/ من مبادى التفاوض التي تتعلق باللوك التفاوضي ؟*** *أ/ تفهم احاسيس الطرف الاخر  
  
ب/ عدم تفهم احاسيس الطرف الاخر  
  
ج/ عدم التردد  
  
د/ التردد*

***/من مبادى التفاوض التي تتعلق بالمفاوض ؟*** *أ/ عدم التردد  
  
ب/ التردد  
  
ج/ لايوجد اجابه  
  
د/ الانفعال المخطط*

***/من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟*** *أ/ لاتتسرع  
  
ب/ لاتتكبر  
  
ج/ أ+ب  
  
د/ لاشي مما سبق*

***/تنقم مبادى التفاوض الى ؟*** *أ/ 3 أقسام  
  
ب/ 4 أقسام  
  
ج/ 5اقسام  
  
6/اقسام*

***/ من مبادى التي تتعلق بالمفاوض ؟*** *أ/ الانفعال المخطط  
  
ب /مراعاه مبداء السريه  
  
ج/عدم مراعاه مبداء السريه  
  
د/ لاشي مما سبق*

***س /من مبادى التفاوض التي تتعلق بالسلوك التفاوضي ؟*** *أ/ التردد  
  
ب/ الاقتصاد في الكلمات  
  
ج/ أ+ب*

***/من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات هو ؟*** *أ/متصيد للاخطا  
  
ب/كن على عجله  
  
ج/ لاتتراجع*

***نتيجة الاختبار***

س/يعتبر الانسان كائن مفاوض ؟  
أ/ صح ✅  
ب/ خطا  
  
  
س/ يخص التفاوض ؟  
أ/ الدول  
ب/ الاشخاص  
ج/ المنظمات  
د/ الدول و الاشخاص والمنظمات ✅  
س/ يمكن ان تنتهي العمليه التفاوضيه :  
أ) بتواصل الخلاف  
ب) بتوقف المفاوضات  
ج) أ وب ✅  
د) بالموقف التفاوضي  
س/ تختفي العمليه التفاوضيه ب:  
أ) الاتفاق بين الاطراف المتفاوضه  
ب) غياب الموقف التفاوضي  
ج) أ و ب✅  
  
س/ يعتبر التفاوض :  
أ) وسيلة البعض لتغيير  واقع قائم وتعويضه بواقع جديد  
ب) احد المداخل الانسانيه التي يستخدمها البشر لايجاد عالم اكثر امناً  
ج) أ و ب✅  
  
س/ ارتبطت العمليه التفاوضيه بوجود ادم عليه السلام ،وهي مستمره باستمرار العمليه التناسليه :  
أ) صح ✅  
ب) خطأ  
  
  
س/ يعتبر الموقف التفاوضي نقطة انطلاق العمليه التفاوضيه :  
أ) صح✅  
ب) خطأ  
  
  
س/لا يمكن ان تتدخل اطراف اخرى في العمليه التفاوضيه :  
أ) صح  
ب) خطأ✅  
  
  
س/ يهدف التفاوض الى توسيع شقة الخلاف بين المتفاوضين :  
أ) صح  
ب) خطأ✅  
  
  
س/يمكن التفاوض اثناء وجبات الطعام :  
أ) صح  
ب) خطأ✅  
  
  
س/ دائماً ما تصل العملية التفاوضيه الى اتفاق بين اطراف التفاوض :  
أ) صح  
ب) خطأ✅  
  
  
س/ يعكس التفاوض علاقة:  
أ) اختياريه✅  
ب) اجباريه  
ج) اوب  
  
س/ العمليه التفاوضيه هي حديثه ولم توجد من قبل :  
أ) صح  
ب) خطأ✅  
  
  
س/ مرت العملية التفاوضيه في التاريخ :  
أ) 3 مراحل ✅  
ب) 6 مراحل  
ج) 4 مراحل  
د)5 مراحل  
س/ اصبح للتفاوض اليوم حاجة:  
أ) لا معنى لها  
ب) اكثر إلحاحاً✅  
ج) اقل إلحاحاً  
د) غير ملحه  
س/ ارتكز الاسلوب التفاوضي في الاسلام على :  
أ) الترهيب  
ب) الاقناع✅  
ج) التهديد  
  
س/يستخدم التحكيم في التفاوض عند الوصول الى طريق مسدود :  
أ)صح ✅  
ب)خطأ  
  
  
س/تبدأ العملية التفاوضيه بتشخيص القضيه التفاوضيه :  
أ) صح ✅  
ب) خطأ  
  
  
س/ من نتائج التفاوض :  
أ) الحوار  
ب)التحكيم  
ج) الوساطه  
د) الاستسلام✅  
س/التفاوض كعملية تبادلية يقوم على :  
أ)التحكيم  
ب)الأخذ والعطاء✅  
ج)العطاء  
د)الأخذ  
س/ يتصف التفاوض في المجال العسكري :  
أ) بالتفوض السياسي  
ب) بعدم السريه  
ج) بالسريه ✅  
د) لا شيء مما ذكر  
س/ نجاح اي عمليه تفاوضيه يقوم على :  
أ) موضوع يتفهمه اطراف التفاوض ✅  
ب) موضوع يتفهمه احد اطراف التفاوض  
ج) موضوع لا يتفهمه اطراف التفاوض  
د) لا شيء منا ذكر  
س/ يعني الطريق المسدود في العمليه التفاوضيه :  
أ) اصرار كل طرف على رأيه ✅  
ب) اتباع كل طرف تكتيكات غامضه  
ج) اتباع كل طرف اهدافاً غامضه  
د) اتباع كل طرف استراتيجيات غامضه  
س/ يعني الحل الوسط تنازل اطراف التفاوض عن بعض اهدافهم الكبرى :  
أ) صح  
ب) خطأ✅  
  
  
س/ تعتمد التسويه على عقلية :  
أ) التملق  
ب) انا افوز  
ج) لا احد يفوز ✅  
د) لا شيء مما ذكر  
س/تعني المساومه :  
أ) اعطاء تنازلات بلا مقابل  
ب)اخذ مكاسب  
ج) اعطاء تنازلات مقابل مكاسب ✅  
د) تقديم تنازلات  
س/تبدأ  العمليه التفاوضيه ب:  
أ) تشخيص القضيه التفاوضيه ✅  
ب) متابعة تنفيذ الاتفاق  
ج) التوصل الى اتفاق  
د) لا يوجد خيار صحيح  
س/ يقوم الوسيط في العمليه التفاوضيه ب :  
أ) اتخاذ قرار حل للصراع  
ب) تقديم مقترحات لاطراف التفاوض ✔️  
ج) أ و ب  
د) لا شيء مما ذكر  
س/ تعددت مجالات التفاوض بسبب:  
أ) تشابك المصالح  
ب) تعدد المصالح  
ج) أ وب ✅  
د) لا شيء مما ذكرا  
س/يعتبر التفاوض اداة :  
أ) لحل الصراع بين اطراف التفاوض  
ب) للتفاعل بين اطراف التفاوض  
ج) للحوار بين اطراف التفاوض  
د) جميع ما ذكر✅  
س/ تنتهي العمليه التفاوضيه ب :  
أ) التوصل الى اتفاق  
ب) تشخيص القضيه التفاوضيه  
ج) متابعة تنفيذ الاتفاق✅  
د) لا شيء مما ذكر  
س/ عودة المفاوض لتصحيح خطأ سابق :  
أ) سيضعف من موقفه التفاوضي ✅  
ب) سيقوي من موقفه التفاوضي  
ج) لا تأثير له من موقفه التفاوضي  
د) لا شيء مما ذكر  
س/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالمفاوض نفسه ؟  
أ/لاتتراجع  
ب/ فكر قبل ان تتكلم  
ج/لاتكن فظا كريهاً  
د/ لاتستعجل الامور ✅  
س/ من مبادى التفاوض التيً تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟  
أ/ لاتتكبر ✅  
ب/ كن ايجابياً  
ج/ ضع اهداف صغيره  
د/ ضع اهداف كبيره  
س/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالتكتيكات التفاوضيه هو ؟  
أ/ تفحص بنود الاتفاقيه  
ب/ كن حذراً من الشخص المداهن  
ج/ كن البادي في العمليه التفاوضيه ✅  
د/ لاتكن فظا كريها  
س/ لا تغادر غرفه الاجتماعات مهما كانت الاسباب ؟  
أ/ صح  
ب/ خطا ✅  
  
  
س/ اطل وقت الاجتماع اذا ماشعرت ان اهدافك تحققت ؟  
أ/ صح  
ب/ خطا ✅  
  
  
س/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالسلوك التفاوضي؟  
أ/ لاتعمل المخطط  
ب/ عدم احترام الهويه الشخصيه  
ج/ التكلم قبل التفكير  
د/احترام الهويه الشخصيه ✅  
س/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟  
أ/ لاتكن صادقاً  
ب/كن على عجله  
ج/ الانفعال المخطط  
د/ كن صادقاً ✅  
س/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالتكتيكات التفاوضيه ؟  
أ/ تجنب الجلسات التفاوضيه الطويله ✅  
ب/تجنب الجلسات التفاوضيه القصيره  
ج/ التسرع فالرد  
د/الانفعال المخطط  
س/من مبادى التفاوض التي تتعلق بالمفاوض ؟  
أ/ عدم الاستعجال  
ب/ التردد  
ج/ الهدوء وضبط الاعصاب ✅  
د/ الانفعال المخطط  
س/ من المبادى التي تتعلق بالمفاوض ؟  
أ/ لاتفكر قبل ان تتكلم  
ب/ التردد  
ج/ التشاؤم  
د/ كن هادئاً✅  
س/من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟  
أ/ لاتكن على عجله ✅  
ب/ كن على عجله  
ج/ لاتكن صادقاً  
  
س/ من مبادى التفاوض التي تتعلق بالسلوك التفاوضي ؟  
أ/ تفهم احاسيس الطرف الاخر ✅  
ب/ عدم تفهم احاسيس الطرف الاخر  
ج/ عدم التردد  
د/ التردد  
س/من مبادى التفاوض التي تتعلق بالمفاوض ؟  
أ/ عدم التردد ✅  
ب/ التردد  
ج/ لايوجد اجابه  
د/ الانفعال المخطط  
س/من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات ؟  
أ/ لاتتسرع  
ب/ لاتتكبر  
ج/ أ+ب ✅  
د/ لاشي مما سبق  
س/تنقسم مبادى التفاوض الى ؟  
أ/ 3 أقسام  
ب/ 4 أقسام ✅  
ج/ 5اقسام  
6/اقسام  
س / من مبادى التي تتعلق بالمفاوض ؟  
أ/ الانفعال المخطط  
ب /مراعاه مبداء السريه ✅  
ج/عدم مراعاه مبداء السريه  
د/ لاشي مما سبق  
س /من مبادى التفاوض التي تتعلق بالسلوك التفاوضي ؟  
أ/ التردد  
ب/ الاقتصاد في الكلمات ✅  
ج/ أ+ب  
  
س/من مبادى التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات هو ؟  
أ/متصيد للاخطا  
ب/كن على عجله  
ج/ لاتتراجع ✅