

كويزات إدارة التفاوض

الكويز الاول :

س1) يعتبر الانسان كائن مفاوض؟

أ) صحيح

ب) خطأ

س2) يخص التفاوض؟

أ) الدول

ب) الاشخاص

ج) المنظمات

د) جميع ما سبق

س3) اقتضرت المفاوضات في العصر الجاهلي على قضايا؟

أ) التجارة

ب) الحرب

ج) الصراع بين القبائل

د) جميع ما سبق

س4) التفاوض؟

أ) قد يشمل أكثر من طرفين

ب) لا يتم إلا بين طرفين

ج) جميع ما سبق

د) لا شيء مما سبق

س5) لا يرتبط التفاوض بوجود العلاقات الإنسانية؟

أ) صحيح

ب) خطأ

الكويز الثاني :

س1) التفاوض هو موقف؟

أ) ثابت

ب) حركي

كويزات إدارة التفاوض

(ج) أ+ب

(د) لاشئ مما سبق

س2) يهدف التفاوض الى؟

(أ) توسيع شقه الخلاف

(ب) تضيق شقه الخلاف

(ج) أ+ب

(د) لا شئ مما سبق

س3) أصبح للتفاوض اليوم حاجه أكثر إلحاحا بسبب ؟

(أ) إتساع العلاقات البشريه

(ب) تشابك الناس فيما بينهم

(ج) تنوع مصالح الناس

(د) جميع ماسبق

س4) يستخدم التحكيم في التفاوض عند ؟

(أ) الوصول الى طريق مسدود

(ب) إصرار كل طرف على رايه

(ج) أ+ب

(د) لاشئ مما سبق

س5) دائما ما تصل العمليه التفاوضيه إلى إتفاق بين أطراف التفاوض ؟

(أ) صحيح

(ب) خطأ

الكويز الثالث :

س1) من مبادئ التفاوض التي تتعلق بالمفاوض هي ؟

(أ) الإنفعال المخطط

(ب) عدم التردد

(ج) التردد

(د) لاشئ مما سبق

س2) أثناء الجلسات التفاوضيه , لايجب على المفاوض ان يبقى تحت إغراء نجاحات مؤقتة

وظرفيه ؟

كويزات إدارة التفاوض

أ) صحيح

ب) خطأ

س3) من مبادئ التفاوض التي تتعلق بالسلوك التفاوضي هو؟

أ) إحترام الهويه الشخصيه

ب) التفكير قبل التكلم

ج) أ+ب

د) لا شئ مما سبق

س4) من مبادئ التفاوض التي تتعلق بنظام العمل في المفاوضات هو؟

أ) كن متصيذا للاخطاء

ب) كن صادقاً

ج) كن على عجله

د) لا شئ مما سبق

س5) عوده المفاوض لتصحيح خطأ سابق سيضعف من موقفه التفاوضي؟

أ) صحيح

ب) خطأ

حلول كويزات إدارة التفاوض من لولوه منقول من تدارس

تنسيق وتجميع وليد